International Trade Centre

This project is funded by the European Union

درخواست کا معیار

.1 میچنگ گرانٹ(2.5M) کا معیار

1.1 اہلیت کی لازمی شرائط

1.1.1 میچنگ گرانٹ کی کیش کنٹریبیوشن کے لئے کم از کم تناسب 20٪ ہے۔زیادہ نقد شراکت والے کاروبار کو ترجیح دی جائے گی۔

1.1.2 درخواست دہندہ کے شناختی کارڈ پر موجودہ یا مستقل پتہ سندھ یا بلوچستان کا ہونا ضروری ہے، تاہم GRASP کے منتخب کردہ اضلاع سے موصول درخواستوں کو ترجیح دی جائے گی۔

1.1.3 موجودہ سرکاری ملازم اہل نہیں ہیں۔

1.1.4 درمیانے درجے کے کسان (جن کے پاس 6 تا 25 ایکڑ زمین اراضی (ملکیت یا کم از کم 5 سال کے لیے کرائے) پر موجود ہو وہ زمین کے کاغذات یا کرایانامہ قبضے کے ثبوت کے طور پر جمع کروائیں۔

1.1.5 سالانہ فروخت بیس لاکھ سے دو کروڑ روپے تک ہونی چاہیے۔

1.1.6 ملازمین کی تعداد 10 تا 50 افراد تک ہو۔

1.1.7 مجاز حکومتی ادارے سے رجسٹرڈ کاروباروں کو ترجیح دی جائے گی۔

1.1.8 کاروبار یا مالک بینک اکاونٹ ہولڈرز کو ترجیح دی جائے گی۔

1.1.9 درخواست دہندہ کا اپنے کاروبار میں کم از کم 5 سال کا تجربہ ہو۔

1.1.10 کاروبار کے پاس کسی بھی قسم کے کاروباری اکاؤنٹس/ بک کیپنگ ریکارڈ/ کھاتا یا مالیاتی ریکارڈ رکھنے کا نظام/ ثبوت ہونا چاہیے جسے جانچ پڑتال کے مرحلے پر چیک کیا جائے گا۔

1.1.11 میچنگ گرانٹ GRASP کے منتخب کردہ اضلاع کے UCs سے حاصل کردہ درخواستوں کو ترجیح دی جائے گی۔ بہرحال ملحقہ اضلاع اور صوبائی دارالحکومت (کراچی اور کوئٹہ) سے بھی درخواست جمع کرائی جاسکتی ہے۔

1.1.12 کاروباری منصوبہ کی پیش کاری کے مرحلے پر کاروبار کو تین سالہ آڈٹ اور ملحقہ حکومتی ادارے سے رجسٹریشن جمع کرانی ہوگی۔

1.1.13 ڈپلیکیٹ، ہوبہو نقل، نامکمل یا نقل شدہ درخواستیں مسترد کر دی جائیں گی۔

1.1.14 کاروبار کا ڈیٹا فارم (SME Data Form) درخواست کے ساتھ منسلک کریں۔

1.1.15 یورپی یونین کی مالی اعانت سے چلنے والے پروجیکٹ کے مستفید کنندگان کو ترجیح دی جائے گی۔کاروباری گروپس، کواوپریٹوز وغیرہ درخواست دے سکتے ہیں بشرطہ کہ تمام دیگر شرائط پوری ہوں۔

1.1.16 اگر دو درخواست دہندگان کے درمیان حاصل کردہ نمبروں کی برابری ہو جائے تو، خواتین، معذور افراد، نوجوانوں، GRASP کی منتخب یوسی اور اضلاع کو ترجیح دی جائے گی۔

1.2 :نااہلی کا معیار

1.2.1 GRASP پروجیکٹ کے تحت موجودہ گرانٹ حاصل کرلینے والے اور اُن کے قریبی رشتہ دار (ایک ہی خاندان کی تعریف کے تحت آنے والے)۔

1.2.2 کاروبار جو وفاقی حکومت یا صوبائی حکومتوں کے زیرانتظام ہوں۔

1.2.3 کوئی بھی ادارہ جو ماضی میں فنڈز کا غلط استعمال کرتا پایا گیا ہو۔

1.2.4 GRASP یا اس کے گورننگ باڈی کے کسی بھی ممبر، ڈائریکٹرز، افسران، یا ملازمین سے وابستہ کوئی بھی کاروبار۔

1.2.5 سیاسی جماعتیں، گروہ بندی، یا ادارے یا ان کے ذیلی کاروبار اور اُن سے منسلک یا ذیر انتظام کاروبار۔

1.2.6 وہ تنظیمیں جو جمہوریت مخالف پالیسیوں یا غیر قانونی سرگرمیوں کی وکالت کرتی ہیں، فروغ دیتی ہیں یا ان کی حمایت کرتی ہیں۔

1.2.7 عقیدے پر مبنی تنظیمیں جن کے مقاصد امتیازی اور مذہبی مقاصد کے لیے ہیں، اور جن کی گرانٹ کا بنیادی مقصد مذہبی نوعیت کا ہے۔

1.2.8 GRASP عملے کا قریبی رشتہ دار (بھائی،بہن،باپ، ماں، بیٹا، بیٹی)

نوٹ :اگر کوئی درخواست دہندہ مندرجہ بالا لازمی معیار کو پورا نہیں کرتا ہے یانامکمل درخواست مسترد کر دی جائے گی۔

2. میچنگ گرانٹ (30M) کا معیار

2.1 اہلیت کی لازمی شرائط

2.1.1 میچنگ گرانٹ کی کیش کنٹریبیوشن کے لئے کم از کم تناسب 30٪ ہے۔ زیادہ نقد شراکت والے کاروبار کو ترجیح دی جائے گی۔

2.1.2 درخواست دہندہ کے شناختی کارڈ پر موجودہ یا مستقل پتہ سندھ یا بلوچستان کا ہونا ضروری ہے، تاہم GRASP کے منتخب کردہ اضلاع سے موصول درخواستوں کو ترجیح دی جائے گی۔

2.1.3 موجودہ سرکاری ملازم اہل نہیں ہیں۔

2.1.4 وہ کسان (جن کے پاس 25 ایکڑ سے زیادہ زمین اراضی (ملکیت یا کم از کم 5 سال کے لیے کرائے) پر موجود ہو وہ زمین کے کاغذات یا کرایا نامہ قبضے کے ثبوت کے طور پر جمع کروائیں۔

2.1.5 سالانہ فروخت دو کروڑ سے 80 کروڑ روپے تک ہونی چاہیئے۔

2.1.6 ملازمین کی تعداد 20 تا 200 افراد تک ہو۔

2.1.7 مجاز حکومتی ادارے سے کاروبار کا رجسٹر ہونا ضروری ہے۔

2.1.8 پچھلے تین سال کا مالیاتی آڈٹ جمع کرانا ضروری ہے۔

2.1.9 کاروبار یا مالک کا کاروباری بینک اکاؤنٹ ہونا ضروری ہے۔

2.1.10 درخواست دہندہ کا اپنے کاروبار میں کم از کم 5 سال کا تجربہ ہو۔

2.1.11 کاروبار کے پاس کسی بھی قسم کے کاروباری اکاؤنٹس/بک کیپنگ ریکارڈ/کھاتا یا مالیاتی ریکارڈ رکھنے کا نظام/ثبوت ہونا چاہیے جسے جانچ پڑتال کے مرحلے پر چیک کیا جائے گا۔

2.1.12 میچنگ گرانٹ GRASP کے منتخب کردہ اضلاع کے UCs سے حاصل کردہ درخواستوں کو ترجیح دی جائے گی۔ بہر حال ملحقہ اضلاع اور صوبائی دارالحکومت (کراچی اور کوئٹہ) سے بھی درخواست جمع کرائی جاسکتی ہے۔

2.1.13 ڈپلیکیٹ، ہوبہو نقل، نامکمل یا نقل شدہ درخواستیں مسترد کر دی جائیں گی۔

2.1.14 اگر دو درخواست دہندگان کے درمیان حاصل کردہ نمبروں کی برابری ہو جائے تو، خواتین، معذور افراد، نوجوانوں، GRASP کی منتخب یوسی اور اضلاع کو ترجیح دی جائے گی۔

2.1.15 یورپی یونین کی مالی اعانت سے چلنے والے پروجیکٹ کے مستفید کنندگان کو ترجیح دی جائے گی۔ کاروباری گروپس، کواوپریٹوز وغیرہ درخواست دے سکتے ہیں بشرطیکہ تمام دیگر شرائط پوری ہوں۔

2.1.16 کاروبار کا ڈیٹا فارم (SME Data Form) درخواست کے ساتھ منسلک کریں۔

2.2 :نااہلی کا معیار

2.2.1 GRASPپروجیکٹ کے تحت موجودہ گرانٹ حاصل کرلینے والے اوراُن کے قریبی رشتہ دار (ایک ہی خاندان کی تعریف کے تحت آنے والے)۔

2.2.2 کاروبار جو وفاقی حکومت یا صوبائی حکومتوں کے زیرانتظام ہوں۔

2.2.3 کوئی بھی ادارہ جو ماضی میں فنڈز کا غلط استعمال کرتا پایا گیا ہو۔

2.2.4 GRASPیا اس کے گورننگ باڈی کے کسی بھی ممبر، ڈائریکٹرز، افسران، یا ملازمین سے وابستہ کوئی بھی کاروبار۔

2.2.5 سیاسی جماعتیں، گروہ بندی، یا ادارے یا ان کے ذیلی کاروبار اوراُن سے منسلک یازیرانتظام کاروبار۔

2.2.6 وہ تنظیمیں جو جمہوریت مخالف پالیسیوں یا غیر قانونی سرگرمیوں کی وکالت کرتی ہیں، فروغ دیتی ہیں یا ان کی حمایت کرتی ہیں۔

2.2.7 عقیدے پر مبنی تنظیمیں جن کے مقاصد امتیازی اور مذہبی مقاصد کے لیے ہیں، اور جن کی گرانٹ کا بنیادی مقصد مذہبی نوعیت کا ہے۔

2.2.8 GRASPعملے کا قریبی رشتہ دار (بھائی،بہن،باپ، ماں، بیٹا، بیٹی)

نوٹ :اگر کوئی درخواست دہندہ مندرجہ بالا لازمی معیار کو پورا نہیں کرتا ہے یانامکمل درخواست مسترد کر دی جائے گی۔

International Trade Centre

This project is funded by the European Union

درخواست فارم کی تشخیص کا معیار (25لاکھ اور 3 کروڑ روپے کی گرانٹ کی درخواست)

نمبر شمار	سوالات	نمبر
1	کاروباری ماڈل کی وضاحت کریں: 1. کاروبار کی تاریخ: اپنی خدمات / مصنوعات کے بارے میں بتائیں اور بیان کریں کہ آپ کا کاروبار تجارت، صنعت کاری، خدمات دینا یا ان کا مجموعہ ہے۔(5 نمبر) 2. کاروبار کی کارکردگی: گزشتہ سالوں میں فروخت اور منافع کے رجحان کا ذکر کریں۔(5 نمبر) 3. کاروبار کو درپیش بڑی مشکلات کا ذکر کریں۔(2 نمبر) 4. کاروبار کے 3 بنیادی خطرات بیان کریں جو سرمایہ کاری سے منسلک ہوں اور اُن سے نمٹنے کے حل کیا ہیں؟(3 نمبر)	15
2	آپ میچنگ گرانٹ کیوں حاصل کرنا چاہتے ہیں؟ 1. آپ کاروبار میں میچنگ گرانٹ کو کیسے استعمال کرنا چاہ رہے ہیں؟ (مثلاً پروجیکٹ کی سرمایہ کاری، موجودہ سہولیات کی بڑھوتری، خام مال یا مشینری یا سامان کی خریداری یا سہولیات کو لگانے کی لاگت وغیرہ)(5 نمبر) 2. میچنگ گرانٹ کے استعمال سے آپ کاروبار کی کون سی مشکلات حل کرنا چاہتے ہیں، وضاحت کریں؟(5 نمبر)	10
3	میچنگ گرانٹ وصول کر کے نئی جدید پیداواری ٹیکنالوجی لگا کر اور نئی مارکیٹ میں داخل ہو کر آپ کے کاروبار کی کارکردگی میں کیسی بہتری متوقع ہے؟	10
4	کیش سرمایہ کاری: آپکی کیش سرمایہ کاری کتنی ہوگی؟ کیش سرمایہ کاری: روپے ________________ - 25لاکھ میچنگ گرانٹ کیلئے: اگر 20٪(5 نمبر)، اگر 25٪(7.5 نمبر)، اگر 30٪ یا زیادہ(10 نمبر) - 3 کروڑ میچنگ گرانٹ کیلئے: اگر 30٪(5 نمبر)، اگر 35٪(7.5 نمبر)، اگر 40٪ یا زیادہ(10 نمبر) آپ کہاں سے سرمایہ اکٹھا کریں گے؟ 1. اپنے کاروبار سے 2. رشتہ داروں سے 3. شراکت داروں سے 4. بینک یا دیگر مالی اداروں سے	10

<table>
<tr><td>5</td><td>کاروبار کی مارکیٹ اور حکمت عملی:
- آپکی خدمات / مصنوعات کی مارکیٹ میں مانگ کتنی ہے؟ وضاحت کریں۔(5 نمبر)
- آپ اپنی خدمات / مصنوعات دیگر کاروباروں کے مقابل اپنی برتری کو برقرار رکھنے کے لئے کیا اقدامات کریں گے؟(5 نمبر)</td><td>10</td></tr>
<tr><td>6</td><td>مارکیٹنگ اور سیلز: آپکے کاروبار کی موجودہ اور مستقبل کی سیلز اور مارکیٹنگ کی حکمت عملی اور لائحہ عمل کیا ہیں؟
- موجودہ سیلز اور مارکیٹنگ کی حکمت عملی اور لائحہ عمل(5 نمبر)
- مستقبل کی سیلز اور مارکیٹنگ کی حکمت عملی اور لائحہ عمل(5 نمبر)</td><td>10</td></tr>
<tr><td>7</td><td>فروخت اور منافع کا تجزیہ: موجودہ فروخت / منافع اور مستقبل کی فروخت / منافع کا تخمینہ کیا ہے؟
<table>
<tr><th>موجودہ فروخت</th><th>مستقبل کی فروخت کا تخمینہ</th></tr>
<tr><td>اگر پچھلے 3 سالوں میں فروخت 15٪ تا 25٪ بڑھی ہے (1.5 نمبر)</td><td>اگر اگلے 2 سالوں میں فروخت 15٪ تا 25٪ بڑھی ہے (1.5 نمبر)</td></tr>
<tr><td>اگر پچھلے 3 سالوں میں فروخت 26٪ تا 40٪ بڑھی ہے (3.5 نمبر)</td><td>اگر اگلے 2 سالوں میں فروخت 26٪ تا 40٪ بڑھی ہے (3.5 نمبر)</td></tr>
<tr><td>اگر فروخت 40٪ سے زیادہ بڑھی ہے (5 نمبر)</td><td>اگر فروخت 50٪ سے زیادہ بڑھی ہے (5 نمبر)</td></tr>
</table></td><td>10</td></tr>
<tr><td>8</td><td>میچنگ گرانٹ کا کاروبار پر اثر:
وضاحت کریں۔ میچنگ گرانٹ سے خریدے جانے والے وسائل (مثلاً جدید ٹیکنالوجی، مشینری، آلات، سازوسامان، خام مال، پیکنگ، فروخت کا سامان، فرنیچر یا سوفٹ ویئر وغیرہ) کاروبار میں کیسے مدد کریں گے؟
1. پیداوار اور پیداواری صلاحیت (5 نمبر)
2. منافع (فروخت سے آمدنی منفی اخراجات) (5 نمبر)</td><td>10</td></tr>
<tr><td>9</td><td>کاروبار میں ملازمتوں کا رجحان:
آپکا کاروبار کتنی ملازمتوں کے مواقع پیدا کرے گا؟ کیا ملازمین کی تکنیکی مہارت میں بڑھوتری آپکے کاروبار کا نصب العین ہے؟(3 نمبر)
آپکا کاروبار کتنی ملازمتیں پیدا کرے گا؟
مرد (2 نمبر)، خواتین (2 نمبر)، معذور افراد (2 نمبر)، ٹرانسجینڈر (1 نمبر)</td><td>10</td></tr>
<tr><td>10</td><td>سرمایہ کاری کا منصوبہ اور کاروباری اخراجات:
1. آپ کونسی جدید ٹکنولوجی خریدیں گے یا کاروبار میں کونسا جدید سسٹم لگائیں گے، تفصیل سے بتائیں؟ (2.5 نمبر)
2. برائے مہربانی سرمایہ کاری کے پلان کی تفصیل بیان کریں (مثلاً کام شروع ہونے کی تاریخ، سازوسامان اور آلات خریدنے کی تاریخ، سسٹم لگانے کی تاریخ اور کام مکمل ہونے کی تاریخ)۔ (2.5 نمبر)</td><td>5</td></tr>
<tr><td colspan="2">ٹوٹل نمبر</td><td>100</td></tr>
<tr><td colspan="2">کوالیفائنگ نمبر</td><td>70٪</td></tr>
</table>

International Trade Centre

This project is funded by the European Union

درخواست برائے میچنگ گرانٹ (25 لاکھ اور 3 کروڑ روپے کی گرانٹ کی درخواست کنندہ کے لئے)

درخواست دہندہ کا پورہ نام			
والد یا شوہر کا نام			
جنس		مرد ☐	عورت ☐
شناختی کارڈ کا نمبر		☐☐☐☐☐ - ☐☐☐☐☐☐☐ - ☐	
رابطے کے لئے موجودہ پتہ			
مستقل پتہ			
			UC کانام:
ٹیلی فون نمبر		ای میل ایڈرس	
کاروبار کا نام			
کاروبار میں درخواست دہندہ کا عہدہ			
کاروبار کی نوعیت	صنعت کاری ☐ پیداوار ☐ تجارت ☐ خدمات کی فراہمی ☐	آپکے کاروبار کی قانونی حیثیت	تنہا ملکیتی کاروبار ☐ غیر رجسٹر شراکت داری ☐ رجسٹرڈ شراکت داری ☐ پارٹنرز کی تعداد ☐ لمیٹڈ کمپنی ☐
درج ذیل شعباجات پر ٹک لگائیں جن کیلئے آپ درخواست دے رہے ہیں: سندھ: پیاز ☐ ٹماٹر ☐ آم ☐ کھجور ☐ بکری ☐ مویشی ☐ کیلا ☐ بلوچستان: مرغ بانی ☐ بھیڑ ☐ انگور ☐ کھجور ☐ پیاز ☐ زیتون ☐			
کاروبار میں تجربہ (سالوں میں)		باغبانی / سبزی جات ☐	مویشی ☐
کاروبار کا پتہ			
			UC کانام:
بینک کا نام			
بینک اکاونٹ نمبر			
بینک اکاونٹ کا نام			
بینک کا پتہ / ضلع			
بینک سے حاصل کردہ موجودہ قرض (اگر کوئی ہے)			
رقم (روپے)		قرض حاصل کیا گیا سال	

International Trade Centre

This project is funded by the European Union

میچنگ گرانٹ کی قسم پر ٹک (✓) لگائیں	25 لاکھ گرانٹ	3 کروڑ گرانٹ
سالانہ آمدنی	20 لاکھ سے 2 کروڑ روپے تک	2 کروڑ سے 80 کروڑ روپے تک
ملازمین کی تعداد	10-50 ☐ مرد: خواتین:	20-200 ☐ مرد: خواتین:
زمین کا رقبہ (اگر اطلاق ہو)	6 تا 25 ایکڑ ☐	25 ایکڑ سے زیادہ ☐
زمین کی ملکیت (اگر اطلاق ہو)	ذاتی ☐	کرایہ داری ☐
اب تک کاروبار میں کتنا سرمایا لگا چکے ہیں؟	نقد سرمایہ کاری ____________________ زمین کی قیمت ____________________ مشین، آلات، سازوسامان کی مالیت ____________________	

دستبرداری: یہ دستاویز ایک فارم ہے جو ان کاروباروں (پیداواروں، کسانوں، SMEs، MSMEs) کی تفصیلی معلومات حاصل کرنے کے لیے تیار کی جا رہی ہے جنھوں نے GRASP سے میچنگ گرانٹ کے لیے درخواست دی ہے۔ تاہم، معلومات کو بھرنا اور جمع کروانا کسی بھی شکل میں، جو بھی ہو، میچنگ گرانٹ کی ضمانت نہیں دیتا۔ GRASP کی میچنگ گرانٹ کمیٹیوں کا فیصلہ شارٹ لسٹ کرنے اور سپورٹ کے لیے حتمی ہو گا اور اسے کسی بھی فورم پر چیلنج نہیں کیا جا سکتا۔ GRASP آپ کی ذاتی اور کاروباری معلومات کی حفاظت اور آپ کی رازداری کا احترام کرنے کے لیے پرعزم ہے۔ صرف مجاز عملے کو ذاتی معلومات تک رسائی حاصل ہے اور وہ اس کی رازداری کا احترام کرنے کے پابند ہیں۔

International Trade Centre

This project is funded by the European Union

برائے مہربانی، درج ذیل کی تفصیل بتائیں (زیادہ سے زیادہ 100 الفاظ میں)

1 کاروباری ماڈل کی وضاحت کریں

1.1 کاروبار کی تاریخ: اپنی خدمات / مصنوعات کے بارے میں بتائیں اور بیان کریں کہ آپ کا کاروبار تجارت، صنعت کاری، خدمات دینا یا ان کا مجموعہ ہے

1.2 کاروبار کی کارکردگی: گزشتہ سالوں میں فروخت اور منافع کے رجحان کا ذکر کریں

1.3 کاروبار کو درپیش بڑی مشکلات کا ذکر کریں

1.4 کاروبار کے 3 بنیادی خطرات بیان کریں جو سرمایہ کاری سے منسلک ہوں اور اُن سے نمٹنے کے حل کیا ہیں؟

2 آپ میچنگ گرانٹ کیوں حاصل کرنا چاہتے ہیں؟

2.1 آپ کاروبار میں میچنگ گرانٹ کو کیسے استعمال کرنا چاہ رہے ہیں؟

(مثلاً پروجیکٹ کی سرمایہ کاری، موجودہ سہولیات کی بڑھوتری، خام مال یا مشینری یا سامان کی خریداری یا سہولیات کو لگانے کی لاگت وغیرہ)

____

____

____

____

2.2 میچنگ گرانٹ کے استعمال سے آپ کاروبار کی کون سی مشکلات حل کرنا چاہتے ہیں، وضاحت کریں؟

____

____

____

____

3 میچنگ گرانٹ وصول کر کے نئی جدید پیداواری ٹیکنالوجی لگا کر اور نئی مارکیٹ میں داخل ہو کر آپ کے کاروبار کی کارکردگی میں کیسی بہتری متوقع ہے؟

____

____

____

____

____

____

____

4 کیش سرمایہ کاری

4.1 آپکی کیش سرمایہ کاری کتنی ہو گی؟

کیش سرمایہ کاری:روپے__________________

4.2 آپ کہاں سے سرمایہ اکٹھا کریں گے؟

☐ اپنے کاروبار سے ☐ رشتہ داروں سے ☐ شراکت داروں سے ☐ بینک یا دیگر مالی اداروں سے

5 کاروبار کی مارکیٹ اور حکمت عملی

5.1 آپکی خدمات / مصنوعات کی مارکیٹ میں مانگ کتنی ہے؟ وضاحت کریں۔

____
____
____
____

5.2 آپ اپنی خدمات / مصنوعات دیگر کاروباروں کے مقابل اپنی برتری کو برقرار رکھنے کے لئے کیا اقدامات کریں گے؟

____
____
____
____

6 مارکیٹنگ اور سیلز

سیلز اور مارکیٹنگ کی حکمت عملی: موجودہ اور مستقبل کی حکمت عملی کیا ہے؟

موجودہ سیلز اور مارکیٹنگ کی حکمت عملی	مستقبل کی سیلز اور مارکیٹنگ کی حکمت عملی

7 فروخت اور منافع کا تجزیہ

موجودہ فروخت / منافع اور مستقبل کی فروخت / منافع کا تخمینہ بیان کریں۔

روپے میں رقم	مالی سال 19	مالی سال 20	مالی سال 21	مالی سال 22 کی پیشن گوئی	مالی سال 23 کی پیشن گوئی	مالی سال 24 کی پیشن گوئی
فروخت						
اخراجات						
منافع						

International Trade Centre

This project is funded by the European Union

8 میچنگ گرانٹ کاکاروبار پر اثر

وضاحت کریں۔ میچنگ گرانٹ سے خریدے جانے والے وسائل (مثلاً جدید ٹیکنالوجی، مشینری، آلات، ساز و سامان، خام مال، پیکنگ، فروخت کا سامان، فرنیچر یا سوفٹ ویئر وغیرہ) کاروبار میں کیسے مدد کریں گے؟

8.1 **پیداوار اور پیداواری صلاحیت:** میچنگ گرانٹ حاصل کرنے کے بعد آپ کاروبار کی پیداواری صلاحیت کیسے بہتر بنائیں گے؟

____

____

____

____

8.2 **منافع (فروخت سے آمدنی منفی اخراجات):** میچنگ گرانٹ حاصل کرنے کے بعد آپکا کاروبار کیسے منافع بڑھائے گا؟

____

____

____

____

International Trade Centre

This project is funded by the European Union

9 کاروبار میں ملازمتوں کا رجحان

9.1 آپکا کاروبار کتنی ملازمتوں کے مواقع پیدا کرے گا؟ کیا ملازمین کی تکنیکی مہارت میں بڑھوتری آپکے کاروبار کا نصب العین ہے؟

____

____

____

____

9.2 آپکا کاروبار کتنی ملازمتیں پیدا کرے گا؟

میچنگ گرانٹ سے پہلے	مستقل	عارضی
مرد		
خواتین		
معذور افراد		
ٹرانسجینڈر		

میچنگ گرانٹ سے بعد	مستقل	عارضی
مرد		
خواتین		
معذور افراد		
ٹرانسجینڈر		

This project is funded by the European Union

10 سرمایہ کاری کا منصوبہ اور کاروباری اخراجات

10.1 آپ کونسی جدید ٹکنالوجی خریدیں گے یا کاروبار میں کونسا جدید سسٹم لگائیں گے، تفصیل سے بتائیں؟

نمبر شمار / اقساط	اہم اشیاء / سرگرمیوں کی تفصیل	آغاز اور اختتام کی تاریخ	فی یونٹ لاگت	کل قیمت / لاگت	سپلائرز	فنڈ کا ذریعہ 1۔ذاتی حصہ 2۔میچنگ گرانٹ 3۔بینک و دیگر ذرائع
1						
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						
9						
10						

This project is funded by the European Union

10.2 برائے مہربانی سرمایہ کاری کے پلان کی تفصیل بیان کریں

(مثلاً کام شروع ہونے کی تاریخ، سازو سامان اور آلات خریدنے کی تاریخ، سسٹم لگانے کی تاریخ اور کام مکمل ہونے کی تاریخ)

____

____

____

____

اقرارنامہ

میں اپنے دستخط کے ساتھ یہ اقرار کرتا ہوں کہ:

- میں نے میچنگ گرانٹ کے اشتہار کو پڑھ لیا ہے اور اُس میں مانگے گئے دستاویزات اور معلومات کو باخوبی سمجھ لیا ہے۔
- جو معلومات میں نے اس درخواست میں فراہم کی ہیں وہ میری سمجھ کے حساب سے بالکل ٹھیک ہیں۔
- میں کسی بھی بینک سے ڈیفالٹر نہیں ہوں۔
- اگر کسی بھی مرحلہ پر میری فراہم کردہ معلومات غلط ثابت ہوتی ہیں تو میری درخواست مسترد کی جاسکتی ہے۔
- اگر درخواست جمع کرانے کے دو مہینے تک مجھے PPAF-GRASP سے کوئی جواب موصول نہیں ہوتا تو میں اس بات کو مان لونگا کہ میں میچنگ گرانٹ کے معیار پر پورا نہیں اترا اور میں PPAF-GRASP کے فیصلے کو کہیں بھی چیلنج نہیں کروں گا۔

درخواست کے ساتھ جمع کرانے والے لازمی دستاویزات:

1. شناختی کارڈ کی صاف فوٹو کاپی
2. زمین کی ملکیت / کرایہ داری کے دستاویزات کی کاپی
3. مکمل دستخط شدہ درخواست
4. 3سالہ آڈٹ اور کاروبار کی رجسٹریشن (صرف 3 کروڑ گرانٹ کے درخواست گزار کے لئے)
5. کاروبار کا ڈیٹا فارم

درخواست دہندہ کا نام: ____________________ درخواست دہندہ کا دستخط: ____________________

تاریخ: ____________________